

УДК 34

## ***ХАРАКТЕРИСТИКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ СДЕЛКИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ***

***Яковлев В.И.,***

*к.ю.н., доцент*

*кафедры гражданского права и процесса*

*Белгородский государственный национальный исследовательский  
университет*

*Белгород, Россия*

***Кутько Е.Ю.,***

*студент,*

*ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный  
исследовательский университет»*

*Белгород, Россия*

**Аннотация:** В статье рассматривается понятие и правовая характеристика внешнеэкономической сделки в международном частном праве через призму «иностранного элемента», который может выражаться в субъекте, объекте или юридическом факте. Анализируются коллизионные принципы регулирования, прежде всего принцип автономии воли сторон и субсидиарные нормы о праве страны, тесно связанной со сделкой, закреплённые в Гражданском кодексе Российской Федерации. Особое внимание уделяется унифицированным материально-правовым нормам, таким как Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года, имеющей приоритет над национальным законодательством. Отдельно характеризуется современная тенденция к усилению публично-правового вмешательства в частноправовую природу таких сделок, включая налоговый контроль над трансфертным ценообразованием во взаимозависимых сделках, с опорой на актуальную судебную практику.

**Ключевые слова:** внешнеэкономическая сделка, иностранный элемент, международное частное право, автономия воли сторон, коллизионные нормы,

Венская конвенция 1980 года, трансфертное ценообразование, взаимозависимые лица, публично-правовое регулирование.

***CHARACTERISTICS OF FOREIGN ECONOMIC TRANSACTIONS IN  
PRIVATE INTERNATIONAL LAW***

***Yakovlev V.I.,***

*Ph.D. (Law), Associate Professor,*

*Department of Civil Law and Procedure,*

*Belgorod State National Research University,*

*Belgorod, Russia*

***Kutko E.Yu.,***

*Student,*

*Belgorod State National Research University,*

*Belgorod, Russia*

**Abstract:** This article examines the concept and legal characteristics of foreign economic transactions in private international law through the prism of a "foreign element," which can be expressed as a subject, object, or legal fact. Conflict of laws principles are analyzed, primarily the principle of autonomy of the parties' will and subsidiary rules on the law of a country closely related to the transaction, enshrined in the Civil Code of the Russian Federation. Particular attention is given to unified substantive law, such as the 1980 Vienna Convention on Contracts for the International Sale of Goods, which takes precedence over national legislation. The current trend toward increasing public law intervention in the private law nature of such transactions is separately characterized, including tax control over transfer pricing in related transactions, drawing on current case law.

**Keywords:** foreign trade transaction, foreign element, private international law, party autonomy, conflict of laws rules, 1980 Vienna Convention, transfer pricing, related parties, public law regulation.

В международном частном праве внешнеэкономическая сделка представляет собой сложный правовой конструкт, который прежде всего характеризуется наличием иностранного элемента, осложняющего традиционные гражданско-правовые отношения. Этот элемент может проявляться в 3 основных формах: когда хотя бы одна из сторон является иностранным гражданином или юридическим лицом, когда объект сделки (товар, работа, услуга) находится на территории иностранного государства, либо когда юридический факт, порождающий, изменяющий или прекращающий правоотношения, имел место за границей [1].

Важно отметить, что в российском законодательстве, в частности в разделе VI Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), отсутствует легальное определение внешнеэкономической сделки, однако для её обозначения используются такие термины, как «сделка», «внешнеэкономическая сделка» и «договор», что указывает на широкий охват этим понятием любых трансграничных обязательственных отношений, будь то предпринимательские (международные коммерческие контракты) или бытовые сделки потребительского характера [2].

По мнению профессора Канашевского В.А., доктора юридических наук, термин «внешнеэкономическая сделка» носит обобщающий характер. В его структуре можно выделить две группы признаков: обязательные (которые придают сделке статус внешнеэкономической) и факультативные (типичные, но не строго обязательные для таких сделок). К числу ключевых признаков автор относит [3]:

1. нахождение коммерческого предприятия одной из сторон за рубежом (регистрация в иностранном государстве);

2. предпринимательский характер деятельности сторон;
3. трансграничное перемещение товаров;
4. использование иностранной валюты в расчётах;
5. особый порядок разрешения споров, вытекающих из подобных сделок;
6. Специфическое правовое регулирование.

Ключевой характеристикой правового режима таких сделок является возможность и необходимость выбора применимого права, что составляет суть коллизионного регулирования. Основополагающим принципом здесь выступает принцип автономии воли сторон, согласно которому стороны договора могут при его заключении или в последующем самостоятельно выбрать право, которое будет регулировать их права и обязанности [2]. Этот выбор должен быть прямо выражен в тексте контракта или определённо вытекать из его условий, причём если соглашение о выборе права заключается после подписания основного договора, оно имеет обратную силу и действует с момента его заключения, что не должно нарушать права третьих лиц.

Если же стороны не воспользовались правом выбора, вступают в действие субсидиарные коллизионные нормы, закреплённые в статье 1211 ГК РФ, которые предписывают применять право страны, с которой договор наиболее тесно связан; в международной купле-продаже таким правом, если иное не вытекает из закона или существа обязательства, признаётся право страны продавца как стороны, осуществляющей исполнение, имеющее решающее значение для содержания сделки [1].

Помимо национальных коллизионных норм, ключевой особенностью внешнеэкономических сделок выступает возможность применения унифицированных материально-правовых предписаний, содержащихся в международных договорах. Унификацией права занимаются такие международные структуры, как Комиссия ООН по праву международной

торговли (ЮНСИТРАЛ), Международный институт унификации частного права (УНИДРУА) и Международная торговая палата (ИСС). В их рамках были разработаны конвенции, соглашения, международные договоры, уставы и иные документы, учитывающие интересы участников внешнеторговой деятельности. Эти акты закрепляют взаимные права и обязанности государств – членов мирового сообщества, принципы их взаимодействия и линию поведения на международной арене [4].

Одним из ведущих международных актов, регулирующих договор международной купли-продажи, является Венская конвенция 1980 года. Её главная цель – снятие барьеров в международной торговле, расширение сотрудничества между странами и увеличение объёмов товарооборота. Венская конвенция представляет собой многосторонний договор, содержащий единообразные правовые нормы. А. В. Асосков называет её одной из наиболее успешных конвенций в области международного частного права.

Российская Федерация, будучи правопреемницей СССР, ратифицировавшего Венскую конвенцию 1 сентября 1991 года, рассматривает её как составную часть национального правопорядка. Нормы Конвенции имеют приоритетную силу и обязательный характер, что следует из п. 4 ст. 15 Конституции РФ [5]. Характерно, что унифицированные нормы, в том числе положения Венской конвенции, выражают дух международного коммерческого оборота и принцип добросовестности, что выгодно отличает их от сугубо национальных кодификаций.

В последнее время все более значимой характеристикой внешнеэкономических сделок становится не только частноправовое, но и публично-правовое регулирование, что особенно заметно в налоговой и таможенной сферах. Речь идёт о контролируемых сделках между взаимозависимыми лицами (например, между российской компанией и её

иностранной дочерней структурой). Контролируемые сделки – крупные операции, по которым налоговая проверяет, не занижена ли база по налогу из-за особых отношений между участниками.

В таких случаях, несмотря на формально гражданско-правовую природу контракта, государство через механизмы трансфертного ценообразования (ст. 105.14 НК РФ) контролирует соответствие цен рыночному уровню [6]. Существует презумпция, согласно которой сама по себе взаимозависимость сторон может повлиять на цену сделки, и бремя доказывания обратного (что цена является рыночной, несмотря на родство компаний) лежит на налогоплательщике. Как подтверждает судебная практика Верховного Суда Российской Федерации, Определение от 12 февраля 2026 г. по делу об импорте авокадо, простой факт оплаты товара по инвойсу не доказывает рыночность цены, если стороны являются аффилированными; требуются глубокие обоснования ценообразования с использованием методов «проверочных величин» и раскрытия политики трансфертного ценообразования [7].

Таким образом, современная характеристика внешнеэкономической сделки неразрывно связана с взаимодействием частного права (автономия воли, свобода договора) и публичного права (валютный, таможенный, налоговый контроль), где государство активно вмешивается в договорные отношения для защиты своего экономического суверенитета и налоговой базы

### **Библиографический список:**

1. Выбор права сторонами договора // Адвокаты на Марксистской Юридическая помощь URL: <https://www.law-corporation.ru/publikacii/vybor-prava-storonami-dogovora/#services> (дата обращения: 25.03.2026).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации часть 4 (ГК РФ ч.4) // СПС КонсультантПлюс.

3. Штанько, А. А. Признаки внешнеэкономической сделки и выбор применимого права в международном частном праве / А. А. Штанько. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2024. — № 11 (510). — С. 160-163. — URL: <https://moluch.ru/archive/510/112086>.
4. Выскарева, Т. С. Особенности правового регулирования договора международной купли-продажи / Т. С. Выскарева. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 11 (301). — С. 90-92. — URL: <https://moluch.ru/archive/301/68111>.
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 04.07.2020) // Собрание законодательства РФ. — 2014. — № 31. — ст. 4398.
6. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) // СПС КонсультантПлюс.
7. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 12.02.2026 N 305-ЭС25-12688 по делу N А40-264995/2024 // СПС КонсультантПлюс.