

УДК 338

***ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ ВО
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ***

Бодров И.Н.,

студент,

Калужский Государственный Университет им.К.Э.Циолковского

Калуга, Россия

Натробица О.В.,

доцент кафедры экономики и управления,

Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского

Калуга, Россия

Аннотация: В статье рассматривается динамика развития страхового рынка во внешнеэкономической деятельности Российской Федерации в период с 2010 по 2023 годы. Особое внимание уделено влиянию санкций, созданию Российской национальной перестраховочной компании, а также изменениям в сегментах страхования жизни и автострахования. Приведены статистические данные по объемам страховых премий, количеству страховых компаний и ключевым экономическим показателям. Анализируется влияние международных ограничений и адаптация страхового рынка к новым экономическим реалиям.

Ключевые слова: страхование, внешнеэкономическая деятельность, российский страховой рынок, динамика страхования, перестрахование, санкции, экономическая политика, страхование жизни, риски.

***DYNAMICS OF INSURANCE DEVELOPMENT IN FOREIGN
ECONOMIC ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION***

Bodrov I.N.,

student,

Kaluga State University named after K.E.Tsiolkovsky

Дневник науки | www.dnevniknauki.ru | СМ И Э Л № Ф С 77-68405 ISSN 2541-8327

Kaluga, Russia

Natrobina O.V.,

Associate Professor of the Department of Economics and Management

Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky

Kaluga, Russia

Abstract: The article examines the dynamics of the insurance market in Russia's foreign economic activity from 2010 to 2023. Particular attention is paid to the impact of sanctions, the establishment of the Russian National Reinsurance Company, and changes in the life and auto insurance segments. Statistical data on insurance premiums, the number of insurance companies, and key economic indicators are presented. The article analyzes the impact of international restrictions and the adaptation of the insurance market to new economic realities.

Keywords: insurance, foreign economic activity, Russian insurance market, insurance dynamics, reinsurance, sanctions, economic policy, life insurance, risks.

На российском страховом рынке страхование грузов занимает относительно небольшую долю: по итогам 2021 г. взносы по данному виду страхования составили 1,3% от совокупных сборов страховых премий². Следует отметить, что указанные объемы не в полной мере отражают реальный масштаб развития грузового страхования в России. В значительной степени это связано с организацией страхования экспортных грузов, которое может считаться основным направлением функционирования данного сегмента российского страхового рынка [2].

Одна из особенностей работы на международных рынках, по крайней мере значительной части крупнейших российских предприятий, состоит в том, что производители взаимодействуют с покупателями не напрямую, а через свои дочерние (зависимые) или аффилированные (в том числе неформально) компании – торговые дома, созданные в ключевых зарубежных юрисдикциях. Дневник науки | www.dnevnika.ru | СМИ Эл № ФС 77-68405 ISSN 2541-8327

Соответственно, страхование всего внешнеторгового грузооборота, как между предприятием-изготовителем и его «вынесенным за рубеж» продающим подразделением, так и с конечными потребителями, осуществляется иностранным торговым домом российской компании [3].

Динамика развития страхования во внешнеэкономической деятельности Российской Федерации с 2010 по 2023 годы отражает значительные изменения, обусловленные как внутренними, так и внешними факторами. В этот период российский страховой рынок претерпел существенные трансформации, влияющие на его структуру и объемы.

Общие тенденции страхового рынка (2010–2023 годы) [4]:

1. Рост страховых премий: С 2010 по 2018 годы наблюдался устойчивый рост страховых премий. Например, в 2010 году объем премий составлял 558 млрд рублей, а к 2018 году достиг 1 479,5 млрд рублей.
2. Сокращение числа страховых компаний: Количество страховых организаций снизилось с 900 в 1992 году до 132 в 2023 году, что свидетельствует о консолидации рынка и повышении требований к капитализации компаний.

Влияние внешнеэкономических факторов:

1. Санкции и перестрахование: Введение международных санкций в 2014 году ограничило доступ российских страховщиков к зарубежным перестраховочным рынкам. В ответ на это в 2016 году была создана Российская национальная перестраховочная компания (РНПК) с уставным капиталом 71 млрд рублей для обеспечения перестрахования крупных рисков внутри страны.
2. Система "Зеленая карта": До 2023 года Россия участвовала в международной системе страхования автогражданской ответственности "Зеленая карта". Однако с 30 июня 2023 года членство России в этой системе было приостановлено, что ограничило возможность российских

водителей использовать полисы "Зеленой карты" в большинстве стран-участниц [6].

Развитие отдельных сегментов страхования:

1. Страхование жизни: В 2023 году объем премий по страхованию жизни достиг 775 млрд рублей, что на 51,6% больше по сравнению с предыдущим годом. Доля этого сегмента в общем объеме страхового рынка составила 33,9%.
2. Автострахование: В 2023 году премии по договорам ОСАГО и КАСКО достигли 595,1 млрд рублей, что на 20% больше по сравнению с 2022 годом. Росту способствовало увеличение продаж новых автомобилей и удорожание автозапчастей [5].

Поскольку, как было показано выше, спрос на страхование грузов в значительной степени формируют экспортеры, и переформатирование внешнеэкономических связей является одной из приоритетных задач нашей страны на современном этапе, целесообразно наметить пути развития, прежде всего, страхования внешнеторговых грузов.

В связи с изменением внешних политико-экономических условий российские экспортеры в лице своих торговых домов столкнулись с невозможностью продолжения работы по программам грузового страхования, размещенным у зарубежных страховых организаций. В сложившихся обстоятельствах основным вариантом организации страхования российскими экспорто-ориентированными компаниями своих поставок за рубеж становится обращение на страховой рынок России. Чтобы российские страховые компании могли полноценно заместить международный страховой бизнес в программах страхования грузоперевозок, потребуется решить следующие задачи [6].

Создать стимулы для принятия зарубежными контрагентами заключенных со страховщиками из России договоров страхования грузов в пользу покупателей (грузополучателей) в качестве надлежащего исполнения продавцом своих обязательств по страхованию по внешнеторговым контрактам.

Дневник науки | www.dnevniknauki.ru | СМИ Эл № ФС 77-68405 ISSN 2541-8327

Наладить механизм расчетов по договорам страхования, который позволит минимизировать использование элементов международной финансовой системы, подконтрольной недружественным странам.

Сформировать необходимую для реализации программ страхования грузоперевозок страховую инфраструктуру, которая не будет зависеть от компаний, контролируемых недружественными государствами.

Конкретными элементами экономической политики, направленными на решение перечисленных выше задач, могут стать:

- государственная поддержка льготного целевого финансирования и/или кредитования российских страховщиков, осуществляющих страхование грузов, направленных на повышение их капитализации и соответствующее увеличение предоставляемой емкости для участников внешнеэкономической деятельности;

- внедрение налоговых стимулов (налоговые кредиты, налоговые каникулы, применение пониженных ставок по налогу на прибыль и взносов во внебюджетные фонды) в той части деятельности страховых организаций, которая связана со страхованием грузов;

- создание специальной емкости по перестрахованию грузоперевозок (в том числе от военных рисков) через целевую докапитализацию РНПК или внедрение системы государственных гарантий напрямую для участников сегмента страхового рынка России по страхованию грузов; использование механизма государственных гарантий по повышению кредитоспособности российских страховщиков с точки зрения зарубежных контрагентов выгодоприобретателей по договорам страхования международных грузоперевозок [8];

- расширение сферы деятельности АО «Российское Агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» (ЭКСАР) на перестрахование внешнеторговых грузов для увеличения имеющейся емкости РНПК.

Кроме того, целесообразно рассмотреть вопрос вхождения ЭКСАР в функционирующие на российском страховом рынке страховые

Дневник науки | www.dnevnika.ru | СМ И Э Л № Ф С 77-68405 ISSN 2541-8327

(перестраховочные) пулы; подключение торговых представительств РФ и Российского экспортного центра (РЭЦ) к установлению связей с организациями страховой инфраструктуры по страхованию грузов в дружественных странах и формирование условий по самостоятельному выполнению ими соответствующих функций – прежде всего, путем организации и проведения обучения работников торгпредств и ответственных подразделений РЭЦ (включая зарубежные) компетенциям сюрвейеров, лосс-аджастеров, аварийных комиссаров, диспашеров и т. п.; внедрение государственной поддержки непосредственно страхователей в форме субсидирования страховых премий по договорам страхования грузоперевозок по аналогии с существующей системой господдержки сельхозстрахования. Учитывая объективную необходимость исключения формальной прослеживаемости ассоциированных с российскими экспортерами зарубежных компаний, в качестве критерия целесообразно установить происхождение товара или использование в сложной продукции российских комплектующих не ниже установленной доли [9].

При внедрении системы государственных гарантий требуется предотвратить негативную с точки зрения конкуренции ситуацию, когда инструменты государственной поддержки окажутся сосредоточенными преимущественно у крупнейших страховых организаций, в том числе отнесенных ЦБ РФ к системно значимым. Противодействовать процессу монополизации помогут следующие меры:

- дифференциация стоимости государственных гарантий в зависимости от размера страховых компаний: применение полных ставок для крупных и крупнейших страховщиков и пониженных (льготных) – для средних;

- применение альтернативного подхода к расчету стоимости гарантий, когда доход государства рассчитывается от полученной страховщиками прибыли пропорционально отношению величины предоставленных гарантий к собственным средствам страховой организации. Иными словами, государство, предоставляя гарантии страховщикам по страхованию грузов, будет выступать

Дневник науки | www.dnevnika.ru | СМИ Эл № ФС 77-68405 ISSN 2541-8327

как инвестор, претендующий на долю от прибыли, размер которой также может быть дифференцирован для различных категорий страховых компаний [11].

Вопрос о формировании альтернативной системы международных расчетов имеет более общий характер и выходит за рамки данной статьи. В то же время нельзя не отметить, что внедрение нового механизма расчетов способно стать дополнительным катализатором развития страхования рисков российского бизнеса во внешнеторговых перевозках. И, наоборот, отсутствие решений в этой сфере будет тормозить полноценное функционирование грузового сегмента страхового рынка России [13].

В период с 2010 по 2023 годы российский страховой рынок адаптировался к новым внешнеэкономическим условиям, включая санкции и изменения в международных страховых системах. Создание РНПК и рост внутренних сегментов страхования свидетельствуют о стремлении России обеспечить устойчивость и независимость своего страхового сектора в условиях глобальных изменений.

Библиографический список

1. Цыганов А.А., Масленников С.В. Развитие страхования грузоперевозок во внешнеэкономической деятельности с учетом товарной структуры и статистики по странам-партнерам России // Новая экономика. Спецвыпуск. 2021. С. 34-40.
2. Замараева Е.Н. Методика оценки факторов, определяющих конкурентоспособность международных транспортных коридоров // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2021. Т. 11. № 2 А. С. 107-114.
3. Свирина А.Р., Уголков С.В. Страхование грузов в логистике // Системный анализ и логистика. 2020. № 1 (23). С. 37-42.
4. Постнов С. Груз под надежной защитой // Современные страховые технологии. 2019. № 3. С. 78-81.

5. Теория и практика цифровизации страхового рынка в Российской Федерации: монография / Азимов Р.С., Болдырев Б.М., Бровчак С.В. и др. М.: Прометей. 2021. 378 с.
6. Ершов М.В. Перспективы экономического роста в России на фоне низкой инфляции // Мировая экономика и международные отношения. 2019. Т. 63. № 8. С. 29-38.
7. Лайков А.Ю. Об изменении экономических основ российского страхового бизнеса в среднесрочной перспективе // Страхование сегодня. 2018. 18 мая.
8. Брызгалов Д.В., Цыганов А.А. Потребительские ограничения цифровизации страхового рынка и направления их преодоления // Проблемы прогнозирования. 2022. № 5. С. 107-117.
9. Грызенкова Ю.В., Цыганов А.А., Языков А.Д. Косвенные меры по увеличению спроса на финансовые услуги // Страхование дело. 2022. № 6. С. 33-38.
10. Плешков А.П., Сплетугов Ю.А., Дюжиков Е.Ф. и др. Экономическая эффективность государственного страхования / Под ред. А.П. Плешкова. М., Финансы и статистика. 1990. 175 с.
11. Белоусова Т.А., Гудкова В.С., Дюжиков Е.Ф. и др. Современные проблемы регулирования страховой деятельности: монография. - М.: КноРус. 2019. 234 с.
12. Цыганов А.А., Языков А.Д., Яненко Е.А., Грызенкова Ю.В. Опыт обоснования изменения коэффициентов возраста и стажа водителя в ОСАГО // Финансы: теория и практика. 2020. № 24 (4). С. 31-46.
13. Кириллова Н.В., Цыганов А.А., Азимов Р.С. и др. Эффективность обязательного страхования: монография. - М.: Прометей. 2022. 452 с.

Оригинальность 76%