

УДК 347.75

ПРИМЕНЕНИЕ ПРАВИЛ ИНКОТЕРМС В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ

Токарева П.В.

к.э.н., доцент,

Вятский государственный университет

Киров, Россия

Таныгина К.Ф.

студент,

Вятский государственный университет

Киров, Россия

Рогожникова О.И.

студент,

Вятский государственный университет

Киров, Россия

Аннотация

В статье рассматриваются особенности применения правил Инкотермс в современной международной торговле. Целью исследования является анализ эффективности и ограничений использования международных торговых терминов в современных внешнеэкономических отношениях. В работе рассматривается эволюция правил, их материальная и территориальная сфера применения, а также классификация по базисам поставки с акцентом на распределение обязанностей сторон, расходов и рисков. Результаты исследования подтверждают, что Инкотермс эффективно упрощают торговые операции, однако их применение ограничено отношениями между продавцом и

покупателем и не регулирует взаимодействие с третьими лицами, а также ряд ключевых аспектов договора купли-продажи.

Ключевые слова: международная торговля, поставки, правила Инкотермс, договор купли-продажи, базисы поставки, товар, участники внешнеэкономической деятельности.

APPLICATION OF INCOTERMS RULES IN INTERNATIONAL TRADE

Tokareva P.V.

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,

Vyatka State University,

Kirov, Russia

Tanygina K.F.

student,

Vyatka State University,

Kirov, Russia

Rogozhnikova O.I.

student,

Vyatka State University,

Kirov, Russia

Abstract

The article examines the features of the application of Incoterms rules in modern international trade. The purpose of the study is to analyze the effectiveness and limitations of using international trade terms in modern foreign economic relations. The article examines the evolution of the rules, their material and territorial scope of application, as well as their classification by delivery basis, with a focus on the

distribution of responsibilities, costs, and risks. The results of the study confirm that Incoterms effectively simplify trade operations, but their application is limited to the relationship between the seller and the buyer and does not regulate interactions with third parties, as well as several key aspects of the sales contract.

Keywords: international trade, deliveries, Incoterms rules, sales contract, delivery bases, goods, participants in foreign economic activity.

В процессе внешнеторгового оборота и заключения сделок с иностранным субъектом права нередко возникают сложности, связанные с определением условий договоров купли-продажи. Договоры, заключаемые с иностранными юридическими лицами, представляют собой экспортные и импортные контракты. При составлении такого договора крайне важно чётко зафиксировать его существенные условия. Однако на практике стороны зачастую разными способами трактуют те или иные положения и требования. Для решения этих проблем Международная торговая палата в 1936 году опубликовала унифицированные правила толкования международных коммерческих терминов – Инкотермс.

Первая редакция документа заложила основу для единообразного понимания ключевых торговых условий в глобальном масштабе. В дальнейшем правила неоднократно дорабатывались: последующие обновления вышли в 1953, 1967, 1976 и 1980 годах. С 1980 года сложилась практика пересмотра Инкотермс примерно раз в десять лет – так появились версии 1980, 1990, 2000, 2010 и 2020 годов. При этом подобная периодичность не закреплена в нормативных положениях и не гарантирует сохранения в будущем.

Инкотермс – это свод правил, устанавливающих чёткие условия поставки товаров. Эти правила помогают избежать двусмыслинности при толковании торговых обычаев и стандартизируют процесс урегулирования обязательств как в международных, так и во внутренних торговых сделках.

Сфера материального применения правил Инкотермс охватывает исключительно товары (движимые вещи). Данные правила не распространяются на сделки с недвижимостью, а также на операции, связанные с объектами интеллектуальной собственности.

Правила Инкотермс применимы как в торговле между странами, так и во внутреннем обороте, поскольку они не являются международным нормативным актом, требующим ратификации или включения в национальное законодательство. Их использование доступно коммерсантам из любых государств. [1].

Широкое распространение Инкотермс во внешнеэкономических сделках обусловлено несколькими факторами: авторитетом Международной торговой палаты, признанием со стороны деловых кругов большинства стран, регулярным обновлением, отражающим научно-технический прогресс и изменения в транспортировке, а также избеганием споров и различных толкований условий договора благодаря разъяснениям, основанным на международной практике [2].

На рисунке 1 систематизированы основные положения Инкотермс 2020, в которой отражены обязанности сторон (кто выполняет погрузку, таможенное оформление, перевозку и т. д.).

| | Отгрузка товара | Таможня экспорт | Погрузка на транспорт | Доставка в порт | Погрузка на судно | Перевозка (фрахт) | Выгрузка с судна | Доставка до места | Разгрузка на месте | Таможня импорт | Страхование |
|-----|-----------------|-----------------|-----------------------|-----------------|-------------------|-------------------|------------------|-------------------|--------------------|----------------|-------------|
| EXW | | | | | | | | | | | |
| FCA | | | | | | | | | | | |
| FAS | | | | | | | | | | | |
| FOB | | | | | | | | | | | |
| CFR | | | | | | | | | | | |
| CIF | | | | | | | | | | | |
| CPT | | | | | | | | | | | |
| CIP | | | | | | | | | | | |
| DPU | | | | | | | | | | | |
| DAP | | | | | | | | | | | |
| DDP | | | | | | | | | | | |

Продавец

Покупатель

Рис. 1 – Сравнительная таблица обязанностей продавца и покупателя по правилам Инкотермс 2020 [3]

В зависимости от распределения прав и обязанностей между сторонами, правила подразделяются на четыре основные группы терминов: Е, F, С и D. На рисунке 1 (составлено авторами на основании источника 3) охвачены ключевые этапы логистического процесса: от отгрузки товара и таможенного оформления экспорта до доставки до места, разгрузки и таможенного оформления импорта, а также страхования груза. Например, если же при базисе EXW практически все этапы ложатся на покупателя, а продавец лишь отгружает товар со своего склада, то при DDP основная часть логистических операций (включая оплату импортных пошлин) остаётся за продавцом.

Группы F (FCA, FAS, FOB) предполагают, что продавец оформляет экспорт и частично организует отправку, но основная перевозка остается за покупателем. Группы С (CFR, CIF, CPT, CIP) обязывают продавца оплачивать основную перевозку (а в случае CIF и CIP – ещё и страхование), но риски переходят к покупателю до момента доставки. Группа D (DAP, DPU, DDP) предусматривает максимальную ответственность продавца – вплоть до доставки товара «до двери» покупателя. Важно понимать, что выбор базиса поставки по Инкотермс – это не только вопрос логистики, но и ключевой элемент ценообразования и распределения затрат, который оказывает прямое и ощутимое влияние на коммерческий результат сделки [4].

Как говорилось ранее, правила Инкотермс играют основополагающую роль в организации международных торговых отношений. Во -первых, обеспечивают стандартизацию языка и единообразное понимание условий поставки, что значительно упрощает взаимодействие партнёров и снижает транзакционные издержки. Во -вторых, условий поставки, которые фиксируются в контрактах купли -продажи, условия определяют, где и когда продавец передаёт товар покупателю, а также какие расходы несёт каждая из сторон [5].

Однако, несмотря на очевидные преимущества, применение Инкотермс имеет и ряд ограничений.

1. Инкотермс касаются лишь отношений продавца и покупателя, но никак не регулируют взаимодействие с перевозчиками, экспедиторами или таможенными брокерами. Это может привести к конфликтам, если, например, перевозчик не выполняет условия, подразумеваемые сторонами [3].

2. Правила не регулируют некоторые аспекты международных отношений, а именно:

- сроки поставки товара;
- порядок расчетов между сторонами;
- передачу права собственности (правила регулируют лишь переход рисков, но не юридическое владение товаром);
- санкции за невыполнение обязательств [6].

3. Различия в национальном законодательстве могут стать причиной споров и дополнительных издержек для сторон сделки. В некоторых странах суды могут трактовать положения Инкотермс иначе, что создаёт риски неоднозначной интерпретации.

4. Многие участники внешнеэкономической деятельности не обладают достаточным уровнем знаний о конкретных терминах, что приводит к неправильному распределению ответственности и рисков между сторонами [7].

Для минимизации рисков необходимо: детально прописывать в контракте неурегулированные вопросы; учитывать особенности законодательства стран -участнико-

влияние на ценообразование и распределение рисков.

Таким образом, правила Инкотермс обеспечивают необходимую правовую определённость, позволяют снизить риски сторон, а также упрощают процесс взаимодействия участников международной торговли. Грамотное применение

Инкотермс позволяет оптимизировать процессы внешнеторговой деятельности при условии комплексного подхода к оформлению договорных отношений.

Библиографический список:

1. Каменская, О. А. Инкотермс 2020: эволюция правил и Ключевые изменения / О. А. Каменская // Хозяйство и право. – 2020. – № 11(526). – С. 117-128. – EDN IYNYMН.
2. Ардашев, А. Инкотермс: роль и значение в международной торговле [Электронный ресурс] / А. Ардашев // ARDASHEV.RU : юридический портал. — URL: <http://www.ardashev.ru/index.php/article/archive/448/1> (дата обращения: 20.11.2025).
3. Одинцова Е. Условия международной доставки: как применять Инкотермс 2020 / Одинцова Е. [Электронный ресурс] // Справочная медиа точка банк : [Электронный ресурс]. — URL: https://allo.tochka.com/incoterms?utm_campaign=y_incoterms (дата обращения: 25.11.2025).
4. Рыжов, И. Ю. Эволюция и роль Инкотермс в международной торговле / И. Ю. Рыжов // Наука Крыма: от истоков к современности : сборник материалов II научно-практической конференции, Симферополь, 19–20 декабря 2024 года. – Симферополь: Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского, 2024. – С. 236-242. – EDN OORCZF.
5. Инкотермс: что это, зачем нужен и как применяется [Электронный ресурс] // SCS Group. — URL: <https://scsg.ru/ru/blog/inkoterms-chto-eto-zachem-nuzhen-i-kak-primenyaetsya/> (дата обращения: 25.11.2025).
6. Базисные условия поставки Инкотермс 2020: значение, применение, особенности базисов поставки [Электронный ресурс] // PravoRF.ru : юридический блог. — URL: <https://pravorf.ru/blog/bazisnye-usloviya-postavki->

inkoterms-2020-znachenie-primenenie-osobennosti-bazisov-postavki (дата обращения: 25.11.2025).

7. Голубчик, А. М. Некоторые типичные ошибки и проблемы, возникающие при неверной трактовке и применении торговых терминов Инкотермс / А. М. Голубчик // Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. – № 10. – С. 58-66. – EDN UYWVST.